

Jaderparts

Ricambi per Volvo: la Svezia nel cuore



L'azienda di Anzola dell'Emilia ha festeggiato nel 2017 il suo quarto anno di attività e il notevole riscontro ottenuto in breve tempo sul mercato italiano, anche grazie alla sinergia con la svedese SLP. Una collaborazione che le ha consentito di diventare un affidabile punto di riferimento in Italia per quanto riguarda i ricambi Volvo e Scania

di Ettore Zanatta

A quattro anni dall'inizio della sua attività la Jaderparts di Anzola dell'Emilia (Bo) si è ritagliata uno spazio importante nel mercato italiano dei ricambi. Ciò grazie alla sua dinamicità, alla qualità dei prodotti commercializzati e alla sinergia con la svedese SLP (Swedish

Lorry Parts), di cui è distributore esclusivo per l'Italia. Abbiamo incontrato Iader Baiesi, Managing Director dell'azienda emiliana, che ci ha presentato una realtà che si propone sul mercato come esperta del mondo Volvo e Scania.

La Jaderparts è stata fondata nel settembre 2013. Un'azienda giovane,

ma che in poco tempo ha già ottenuto grossi riscontri e risultati. Come vi collocate nel mercato italiano del post-vendita?

“Prima di costituire la Jaderparts ho lavorato in varie aziende del settore, fino a ricoprire il ruolo di Pricing & Dealer Manager in Volvo CE. L'attività svolta in questi ultimi quattro anni, quindi, fon-

da le sue basi su un'esperienza pluriennale in questo comparto. Grazie a ciò e alla serietà e dinamicità che ci contraddistinguono, il riscontro che abbiamo avuto fin da subito è stato straordinario. Per quanto riguarda il target di mercato, Jaderparts si posiziona in un ambito preciso del mercato italiano del post-vendita: grazie alla nostra produzione diretta e alla collaborazione con la svedese SLP (Swedish Lorry Parts) - di cui siamo distributori esclusivi per l'Italia - ci proponiamo come esperti del mondo Volvo e Scania, marchi per i quali siamo in grado di offrire anche un servizio di assistenza a 360°, nonché ricambi che spesso non sono più reperibili nel mercato dell'originale”.

Jaderparts distribuisce un'ampia gamma di componenti e ricambi, destinata a diversi settori industriali. Come possiamo quantificare il volume di prodotti commercializzati?

“Annoveriamo oltre 25.000 ricambi disponibili in aftermarket e offriamo una gamma che va dalle parti motore a quelle elettriche, dalle parti di usura alla carrozzeria. Nel settore aftermarket dei ri-



IADER BAIESI
MANAGING DIRECTOR DI JADERPARTS

cambi alternativi non è banale parlare di qualità: i mezzi su cui vengono installati i nostri ricambi sono complessi e un fermo macchina causato da un ricambio di non adeguata qualità potrebbe essere molto costoso: tutti i ricambi da noi commercializzati - che siano SLP o di nostra produzione - sono realizzati per garantire elevati standard di affidabilità

e l'adeguamento ideale con le macchine su cui vengono montati”.

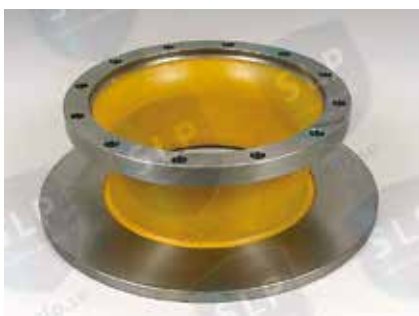
Da subito Jaderparts ha instaurato un rapporto di collaborazione con SLP. Come si è sviluppata questa partnership nel tempo?

“Il sodalizio con SLP è più di una semplice partnership commerciale. Dal 2013 a oggi si è sviluppato con il produttore svedese un rapporto di fiducia, che genera un quotidiano scambio di informazioni su prodotti e strategie. SLP è stata inoltre presente con noi al SaMoTer di Verona, lo scorso febbraio, per ribadire il rapporto che ci lega. Grazie a questa collaborazione siamo in grado di commercializzare una gamma completa di ricambi perfettamente intercambiabili con quelli dei marchi Volvo CE, Volvo Penta, Volvo Trucks, Volvo Bus e Scania”.

Quali sono le principali attività svolte nell'ultimo anno?

“Stiamo ampliando lo staff: da azienda familiare ci stiamo organizzando per diventare una realtà più strutturata. Oltre a me e a Patrizia Frignani, titola-

> JADERPARTS DISTRIBUISCE, OLTRE AD ARTICOLI DI SUA PRODUZIONE, L'AMPIA PROPOSTA DI RICAMBI DELLA SVEDESE SLP, CHE COMPRENDE SOLUZIONI PER MACCHINE MOVIMENTO TERRA, MOTORI MARINI E VEICOLI INDUSTRIALI



CHI È SLP

SLP (Swedish Lorry Parts) è un'azienda svedese specializzata in parti di ricambio per veicoli industriali Volvo e camion e autobus Scania. Al fine di garantire una qualità adeguata in ogni fase dell'attività - supportata da un'organizzazione in grado di fornire il materiale in modo rapido in tutto il mondo - SLP gestisce interamente la propria produzione e lo sviluppo dei prodotti proposti sul mercato. La produzione e la vendita di ricambi, dunque, è l'attività principale di SLP ed è per questo motivo che - già a partire dalla sua fondazione, avvenuta nel 1991 - l'azienda svedese investe costantemente molte risorse nell'attività di stoccaggio e consegna del materiale. Ogni anno il team SLP gestisce circa 100.000 consegne in 91 Paesi tramite nave, aereo, camion o treno e, grazie a un magazzino automatizzato sempre fornito (il 95% dei prodotti è sempre disponibile) e a sistemi di logistica all'avanguardia, è in grado di soddisfare la maggior parte degli ordini lo stesso giorno in cui essi arrivano a Kumla, dove si trovano sia il magazzino che lo stabilimento di produzione. La gamma prodotti cresce di circa 1.500 articoli l'anno (oggi il portafoglio prodotti è costituito da circa 13.000 item). SLP vanta attualmente un fatturato annuo di circa 170 milioni di SEK e impiega circa 50 persone.



↑ JADERPARTS HA PARTECIPATO CON SUCCESSO ALLE PIÙ RECENTI MANIFESTAZIONI FIERISTICHE DI SETTORE, OTTENENDO GROSSI RISCONTRI. NELL'OCCASIONE HA PRESENTATO ANCHE IL NUOVO SERVICE VAN BRANDIZZATO

re di Jaderparts, una persona, Valeria Lazzarini, si occupa delle attività di marketing e comunicazione e un'altra, Stefano Mancini, cura gli aspetti commerciali. Abbiamo investito in un server in grado di supportare fino a 30 stazioni di lavoro e stiamo lavorando per rafforzare il brand, investendo energie e risorse per farlo conoscere sul merca-

to tramite iniziative sia in ambito commerciale che sociale. Sponsorizziamo eventi e band musicali, produciamo merchandising e, per fare recepire ancora meglio la comune mentalità con SLP, curiamo una rubrica di cucina svedese all'interno del nostro sito aziendale. In occasione del SaMoTer, poi, abbiamo presentato un nuovo Service Van



brandizzato. A proposito di SaMoTer: in quest'occasione abbiamo consolidato la nostra presenza nel mondo aftermarket presentando la gamma completa di ricambi, che includono soluzioni per macchine movimento terra, motori marini e veicoli industriali. Il focus è stato in particolare sul mondo Truck, comparto in cui SLP al momento sta investendo molto, con un catalogo ricambi che viene arricchito giornalmente con nuovi codici”.

Il 2017 è stato un anno speciale anche per SLP...

“Lo scorso settembre è stato inaugurato il nuovo magazzino ricambi centrale SLP di Kumla. Un lavoro iniziato in primavera e che ha portato oggi a 4.200 m² di nuovo spazio disponibile per lo stoccaggio di ricambi. Area quasi raddoppiata rispetto al magazzino preesistente: dai precedenti 13.000 articoli, il magazzino - completamente automatizzato - conta ora un totale di 25.000 item. È stato inoltre migliorato il flusso merci, con fasi di

imballaggio in corsie e stazioni presenti in entrata e in uscita. L'area più ampia offre vari vantaggi ai clienti sia in termini di capacità di stoccaggio, ora maggiore, che di consegne, più rapide”.

Quanto ciò ha influito anche sulla logistica interna di Jaderparts, intesa come gestione di magazzino, e sull'attività commerciale in generale?

“Data la maggiore richiesta di ricambi abbiamo iniziato ad ampliare la nostra sede di Anzola dell'Emilia, aggiungendo 100 m di scaffalature per poter usufruire di maggiore spazio e garantire un maggiore stock di ricambi. Per quanto riguarda l'attività commerciale, il nostro obiettivo attuale è quello di sviluppare una rete di officine autorizzate dislocate su tutto il territorio nazionale, al fine di commercializzare i nostri prodotti e fornire assistenza tecnica ai clienti in modo ancor più rapido. Lo scopo è essere per il cliente un 'one-stop-shop', un fornitore a cui rivolgersi per avere un'offerta a 360°. Da alcuni

mesi siamo in grado di dotare le officine della nostra rete di sistemi di diagnostica finalizzati a fornire un'assistenza moderna e professionale e, sempre in ottica distributiva, abbiamo migliorato i tempi di consegna: ora consegniamo in 24 ore in Italia, escluse le aree disagiate e le isole dove consegniamo in 48 ore. L'orario di 'cut-off' è stato portato alle 16:00: i clienti che inviano ordini entro questo orario riceveranno il ricambio entro le 24 ore successive. Esiste inoltre un servizio aggiuntivo, con consegna in quattro-cinque giorni per coloro che non hanno particolare urgenza”.

Quali sono le novità che dobbiamo aspettarci per il 2018?

“Vogliamo realizzare un sito e-commerce, con una sezione dedicata ai cataloghi online dei marchi da noi trattati. Stiamo inoltre ampliando la gamma e la disponibilità dei ricambi e valutando l'opportunità di partecipare a una o più eventi di settore, individuando quelli più interessanti e strategici”.



DATA L'AUMENTATA RICHIESTA DI RICAMBI, JADERPARTS STA AMPLIANDO E RIMODERNANDO IL SUO MAGAZZINO, AGGIUNGENDO 100 M DI NUOVE SCAFFALATURE PER POTER USUFRUIRE DI MAGGIORE SPAZIO E GARANTIRE UN MAGGIORE STOCK DI RICAMBI